

Ober-Mörlen, 12. November 2019

Realisierung einer Projekt- oder Wachstumsfinanzierung durch ein STO

Ein STO (Security Token Offering) bietet eine ideale Möglichkeit, neue Projekte oder Wachstumsinvestitionen zu finanzieren. Die Umsetzung ist einfach und eröffnet gleichzeitig die Türe zu weltweiten Absatzmärkten; davon ist IR CONSULT, seit 25 Jahren Spezialist für Kapitalmarktfinanzierung, überzeugt.

Manchmal haben Unternehmen neue Ideen für Projekte, die aber entweder separiert zum angestammten Geschäft realisiert werden sollen oder nicht aus dem Cash-Flow finanziert werden können. Auch für Wachstumsinvestitionen in der Produktion oder in die globale Markterschließung werden zusätzliche Budgets notwendig, für die es auch Finanzierungsalternativen gibt: so z. B. Crowdfinanzierung oder Unternehmensanleihe. Jedoch sind diese Finanzierungsmöglichkeiten **endlich**, d. h. dass der damit verbundene Kredit nach 2 bis 5 Jahren zurückgezahlt werden muss. Als weitere innovative Option gibt es auch die Ausgabe von Token über ein STO.

STOs haben darüber hinaus weitere wesentliche Vorteile: Bei einem STO werden Krypto-Token generiert und weltweit an Investoren verkauft. Da Security-Token Wertpapiere sind, können die Tokenkäufer auch Gewinnbeteiligungen oder Zinsen erhalten und oft auch noch profitieren, falls das Unternehmen einmal verkauft werden sollte. Zusätzliche Vorteile bestehen auch darin, dass es relativ leicht ist, alle Voraussetzungen (u. a. Wertpapierprospekt) für ein STO zu erfüllen, und dass das Unternehmen keine Sicherheiten stellen muss. Ein STO kann innerhalb von 3–5 Monaten mit überschaubaren Kosten realisiert werden.

Gleichzeitig sind Token keine Aktien, d. h. der Tokenbesitzer erhält (meist) keine direkten Anteile am Unternehmen und auch keine Stimmrechte. Es gibt also bei Kapitalmaßnahmen keine Verwässerung der Altbesitzer, und trotzdem erhält das Unternehmen das benötigte Wachstumskapital. Also eine Win-Win-Situation par Excellence. Und nach ein paar Jahren mit Unternehmenswachstum und Wertsteigerung kann ein **Börsengang (IPO)** ein idealer Exit für Tokenbesitzer darstellen. IR CONSULT unterstützt dank einer frühzeitigen und gesamtheitlichen Planung alle einzelnen Finanzierungsschritte und beschleunigt damit die Realisierung.

PRESSSEMITTEILUNG

Über IR CONSULT:

Der Gründer, Alexander Vollet, ist Diplom-Wirtschaftsingenieur und arbeitete 8 Jahre lang als Aktienanalyst bei der Deutschen Bank, UBS und der SEB-Bank. Er besitzt die DVFA-Auszeichnung als "Investment Analyst" und die bdvb-Zertifizierung als "Unabhängiger Unternehmensberater". Vor 25 Jahren gründete er IR CONSULT (www.ir-consult.de) als spezialisierte Unternehmensberatung für IPOs und fundamentale Investor Relations. Das sehr erfahrene IRC-Team hat bisher fast 100 IPOs realisiert und mehr als 100 Investor Relations-Mandate betreut.

Seit 2017 unterstützen wir auch ICO/STO-Kandidaten, ihr STO erfolgreich umzusetzen (www.sto-ico.de). IRC hat ein eigenes internationales Kooperationsnetzwerk aufgebaut, das bei der Realisierung von Kapitalmaßnahmen sehr hilfreich ist. Alles in allem, verbessern wir die Realisierungschancen von Kapitalmarkttransaktionen und beschleunigen den Entscheidungsprozess bei Investoren.

Ansprechpartner:**Alexander Vollet****Tel: 06002-92042****Email: post@sto-ico.de****PRESSMITTEILUNG**